

ТЕМА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КУРСА "ЭКОНОМИКА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН"

1. Сущность, черты и причины развития мирового хозяйства.
2. Основные этапы развития мирового хозяйства.
3. Основные показатели развития мирового хозяйства.
4. Современные тенденции развития мирового хозяйства.

1. Сущность, черты и причины развития мирового хозяйства.

Развитие мирового рынка товаров привело на рубеже 19-20 веков к интенсификации международного экономического общения, которое стало постепенно выходить за рамки межгосударственного обмена товарами. Бурное развитие производительных сил и рост мощи финансового капитала привели к возникновению мирового хозяйства.

Мировое хозяйство (мировая экономика, всемирное хозяйство) – это совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства.

Черты мирового хозяйства

- 1) увеличение международного перемещения факторов производства (капитала, рабочей силы и технологий);
- 2) увеличение международных форм производства на предприятиях, размещающихся в нескольких странах (транснациональные корпорации (ТНК), совместные предприятия (СП);
- 3) экономическая политика государств, содействующая международному движению товаров и факторов производства на разносторонней базе;
- 4) становление экономик открытого типа во многих странах.

Причины возникновения и формирования мирового хозяйства

- 1) закономерности созревания производства и международного разделения труда;
- 2) вовлечение в совместный процесс воспроизводства всех новых стран;
- 3) обращение мировой торговли в один из основных моментов экономического роста;
- 4) удовлетворение потребностей национальных хозяйств и населения во всевозможных товарах и услугах.

2. Основные этапы развития мирового хозяйства.

После того как мировая экономика сложилась на рубеже XIX-XX веков, она претерпела значительные изменения. В процессе эволюции современной мировой экономики выделяют несколько этапов:

- 1) конец XIX – до Первой мировой войны. Это этап усиления открытости мировой экономики. Сырьевая направленность мировой торговли преобладала. Однако доля экспорта постоянно росла;
- 2) период между Первой и Второй мировыми войнами. Он характеризовался неустойчивостью и кризисами, сопровождавшими развитие

мировой экономики. Усилилась тенденция к автаркии национальных хозяйств и протекционизму, а также к снижению роли экспорта;

3) период 1950–70-х годов XX века. Этап характеризуется возникновением интеграционных группировок (ЕС, СЭВ), идет процесс транснационализации, активное перемещение технологий, предпринимательских способностей и капитала, восстановился мировой рынок ссудного капитала. На особую роль в мировом хозяйстве стали претендовать социалистические и развивающиеся государства.

4) период – 1980-90-е гг. Развитые страны переходят в эру постиндустриализации, многие развивающиеся страны преодолевают экономическое отставание (Китай и НИСы), бывшие социалистические страны переходят к рыночной экономике.

5) конец XX – начало XXI века – современный этап формирования мирового хозяйства. Его отличают возросшая степень освоения географического пространства, формирование международных производительных сил, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости. Вступление мирового хозяйства в новый этап развития сопровождается активизацией сотрудничества между странами в хозяйственной сфере.

3. Основные показатели развития мирового хозяйства.

Причинно-следственные связи между важнейшими секторами экономической деятельности принято выражать через разработанную международными организациями систему национальных счетов (СНС).

Система национальных счетов – это совокупность международных признанных правил учета экономической деятельности, отражающих все основные макроэкономические связи, включая взаимодействие национальной и международной экономики (рисунок 1).

Показатели системы национальных счетов

Национальный доход (НД) – представляет собой совокупный доход в экономике, полученный резидентами от использования факторов производства (труда, капитала, рабочей силы, технологии).

Чистый внутренний продукт (ЧВП) – это добавление к национальному доходу косвенных налогов (налог с оборота, акцизный сбор, поимущественный налог и т.д.).

Валовой внутренний продукт (ВВП) представляет собой совокупную стоимость конечных товаров и услуг, созданных внутри страны в рыночных ценах независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данного государства. Увеличение ЧВП на размер амортизации основного капитала, израсходованного при текущем производстве, дает показатель ВВП.

Рассчитывается валовой внутренний продукт тремя методами:

По доходам – суммируются доходы акционерных обществ, частных лиц и предприятий, а также доходы государства от предпринимательской деятельности.

По расходам – суммируются расходы на личное потребление, на государственные закупки (государственное потребление), на капитальные вложения и сальдо внешней торговли.

Метод добавленной стоимости (производственный метод) – суммируется стоимость условно чистой продукции всех сфер экономики. При расчете ВВП методом добавленной стоимости выявляется соотношение и роль отдельных отраслей в создании валового продукта.

Валовой национальный продукт (ВНП) – совокупная рыночная стоимость всей произведенной конечной продукции и услуг во всех сферах национальной экономики независимо от территориального местоположения национальных предприятий в своей стране и за рубежом. ВНП можно измерить двумя способами: сумма всех расходов общества на приобретение товаров и услуг, произведенных в данном году или сумма всех доходов, полученных в результате производства продукции в этом же году.

					Чистые трансферты	Валовой национальный продукт, используемый на накопление и потребление (ВНД)	
					Валовой национальный продукт (ВНП)		
			Амортизация основного капитала	Чистый факторный доход	Валовой внутренний продукт (ВВП)		
			Чистый внутренний продукт (ЧВП)				
Процент на капитал	Косвенные налоги	Национальный доход (НД)					
Рента на землю							
Доходы работников							

Рисунок 1 – Определение объемов производства

Валовой национальный продукт – это сумма добавленной стоимости, произведенной внутри страны, и чистого факторного дохода из-за рубежа.

Чистый факторный доход – разность доходов от использования находящихся за рубежом факторов производства, которые находятся в собственности резидентов, и выплат нерезидентов за использование принадлежащих им факторов производства в данной стране.

Валовой национальный располагаемый доход (ВНД) – используемый на накопление и потребление ВВП, включающий чистые трансферты из-за рубежа.

Чистые трансферты – разность между переводами рабочих – мигрантов, которые считаются резидентами, из данной страны и в нее.

4. Современные тенденции развития мирового хозяйства.

Характерными особенностями современного периода считаются следующие:

1. Углубление интернационализации хозяйственной жизни, т.е. участия отдельных стран в мировой экономике. Показателями интернационализации считаются экспортная квота (отношение экспорта к ВВП страны), импортная квота (отношение импорта к ВВП), а также внешнеторговая квота (сумма экспорта и импорта к ВВП).

Внешнеторговая товарная квота в США составляет 22,5% (2006 г.), Японии – 28,1%, а, например, в ведущих европейских странах Франции и Германии – 45,6% и 69,8% соответственно, что свидетельствует о большей степени открытости и интегрированности европейской экономики (ЕС), по сравнению со своими заокеанскими конкурентами. В России, специализирующейся на экспорте энергоресурсов, этот показатель составил 47,5%, а Украине, экспортирующей главным образом промышленную продукцию низкой степени переработки (прежде всего черные металлы), – 78,3%.

2. Дальнейшее развитие транснационализации. В настоящее время ТНК – главный двигатель интернационализации, – по разным оценкам, контролируют от 20 до 25% мирового ВВП, а на торговлю между родительскими компаниями и их зарубежными филиалами приходится около 1/3 мировой торговли.

3. Внешнеэкономическая либерализация – уменьшение степени государственного регулирования внешнеэкономической хозяйственной деятельности. Она проявляется в: снижении таможенных пошлин, которые в развитых странах после Второй мировой войны уменьшились в несколько раз (сейчас средневзвешенное значение ставок на импортные товары в ЕС составляет около 7%, в то время как в конце 40-х годов XX века в ведущих странах Запада он достигал более 15%); постепенном устранении препятствий на пути ввоза и вывоза капиталов (прежде всего в развитых странах, поскольку многие развивающиеся страны и государства с переходной экономикой вынуждены использовать для защиты неконкурентных на мировом рынке отраслей методы внешнеэкономического протекционизма).

4. Глобализация – превращение мирового хозяйства благодаря интернационализации, транснационализации и либерализации в единый рынок товаров, услуг и факторов производства (труда, капиталов, знаний). Глобализация, с одной стороны, усиливает международную конкуренцию и,

делая ее обычным явлением на внутренних рынках, способствует повышению эффективности использования ограниченных ресурсов и мировой экономики в целом.

Однако, с другой стороны, глобализация приводит к ослабеванию национальных государств и сокращению их суверенитета. Она грозит девальвацией института государства как такового, который традиционно служил системообразующей организационной структурой мировой экономики. Она может также приводить к гибели или деградации национальных компаний многих стран, углубляя неравенство в распределении доходов в мире и создавая новые очаги политической и социально-экономической напряженности. Во-первых, это происходит из-за того, что современные государства делегируют всё больше полномочий влиятельным международным организациям, таким как ООН, ВТО, НАТО, МВФ и т.д. Во-вторых, за счет сокращения государственного вмешательства в экономику и снижения налогов увеличивается политическое влияние предприятий (особенно ТНК). Из-за более легкой миграции людей и свободного перемещения капиталов за границу также уменьшается власть государств по отношению к своим гражданам.

5. Регионализация и интеграция, – которые могут рассматриваться как средство защиты от глобализации.

Регионализация в международном контексте проявляется в тяготении внешнеэкономической деятельности, прежде всего, к соседним странам, обладающим близостью культур. **С позиций отдельно взятой экономики регионализация** – это процесс перераспределения властных компетенций, передачи функций и финансовых ресурсов с национального на региональный уровень. Причем регионализация становится характерной не только для государств с федеративной формой устройства, но и для унитарных государств, а также для целых континентов и частей света. Наглядным примером регионализации является ЕС, где естественное развитие процесса регионализации привело к выработке концепции "Европы регионов", отражающей возросшее значение регионов и имеющей целью определить их особое место в ЕС.

Регионализация, в свою очередь, формирует естественную базу для интеграции.

Интеграция – срастание экономики соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых связей между их предприятиями и гражданами.